#### Дмитрий Тимофеев

генеральный директор ТКБ Инвестмент Партнерс

# ІРО-манифест

Развитие рынка IPO за счет игроков сегмента коллективных инвестиций мак-СИМАЛЬНО СООТВЕТСТВУЕТ ИНТЕРЕСАМ БОЛЬШИНСТВА УЧАСТНИКОВ ЭТОГО ПРОЦЕССА

ОПИФ с активной стратегией потенциально обладает более привлекательным соотношением риск/доходность и может быть отличной альтернативой для розничных инвесторов с точки зрения участия в IPO по сравнению с самостоятельным участием через брокерские компании.

Фотография Сергей Ермохин

# **IPO** набирают «хайповость»

В последнее время про ІРО говорят почти все, причем даже те, кто эту аббревиатуру воспринимают как что-то не до конца понятное. Рекламу предстоящих первичных размещений можно увидеть практически везде: в газетах, в интернете, в смс-рассылках, на баннерах и растяжках в оффлайне.

Если обратиться к истории первичных размещений с 2020 года, можно наблюдать следующую картину. В 2020 году прошли размещения компаний «Самолет», «Совкомфлот», OZON на общую сумму порядка 117 млрд рублей. В 2021 году общий объем размещений составил уже 296 млрд рублей. На рынок вышли компании «Светофор групп», «Ренессанс страхование», «Сегежа», «СПБ Биржа», «СІАN», «Fix Price», «Софтлайн». В 2022 году состоялось размещение только одной компании — Woosh — на сумму чуть более 2 млрд рублей. В 2023 году после кризисного 2022 года рынок оживился. Акции разместили 8 эмитентов («Genetico», «CarMoney», «Астра», «Henderson», «Евротранс», «Южуралзолото», «Совкомбанк», «Мосгорломбард») на сумму 40 млрд рублей. Этот год еще только начался, а на рынок размещений уже вышли «Делимобиль», «Диасофт», «Кристалл», «Европлан» с совокупной суммой размещения порядка 22 млрд рублей. И мы ожидаем, что в течение 2024 года инвесто-



рам предложат свои акции еще порядка 10 эмитентов. Тем самым совокупный годовой объем (с учетом уже состоявшихся размещений) сможет составить порядка 72-97 млрд рублей (см. рис. 1).

Имеющаяся тенденция явно демонстрирует всплеск активности ІРО, и мы видим этому следующее объяснение: во-первых, высокие процентные ставки на рынке, которые затрудняют доступ эмитентов на долговые рынки. Вторая причина — запустившиеся процессы трансформации российской экономики в сторону импортозамещения и технологического суверенитета (подтверждением этому тезису служит ожидание того,

что в структуре планируемых размещений примерно 56% общей стоимости составят ІТ-компании).

Значимость ІРО для российского рынка подчеркивается в стратегии развития финансового рынка на 2024-2026 год, опубликованной Банком России, где в качестве одной из стратегических целей ставится задача создания условий для усиления роли финансового рынка в финансировании и трансформации экономики при сохранении устойчивости финансового сектора. Помимо этого, стратегическая значимость IPO следует и из тезисов послания Президента Федеральному Собранию, в которых Владимир Путин

призвал ускорить внедрение особого режима первичного размещения акций компаний, работающих в приоритетных высокотехнологичных направлениях. Практически сразу после послания Президента появился проект документа от Банка России, открывающий для НПФ возможности участия в ІРО.

19 апреля Московская биржа запустила Индекс МосБиржи ІРО. В него вошли акции 15 компаний, расчетные ретроспективные данные значений этого индекса будут доступны с ноября 2021 года. По анализу котировок мы склонны полагать, что такой индекс опередит динамику «широкого» Индекса МосБиржи за последние

## Рис. 1. Начало нового всплеска активности на рынке IPO

3 ІРО: Самолет, Совкомфлот, Оzon

Общий объем: 117 млрд руб.

2021 8 ІРО:Светофор-групп, Ренессанс-страхование, Сегежа, СПб-биржа, Сіап, ЕМС, Fix Price, Softline

Общий объем: 296, 27 млрд руб.

1 IPO: Whoosh 2022

Общий объем: 2,1 млрд руб. / 5 млрд руб. (план)

8 IPO: Genetico, CarMoney, Астра, Henderson, Евротранс, Южуралзолото, 2023

Совкомбанк, Мосгорломбард

Общий объем: 40,4 млрд руб.

2024 факт

4 ІРО: Делимобиль, Диасофт, Кристалл, Европлан

Общий объем: 22,59 млрд руб.

Прогнозируем еще 2024

**10 IPO** до конца 2024 года оценка

с общим объемом привлечения 50-75 млрд руб.

Источник: TKBIP на апрель 2024 г.

Источник данных: TKBIP, Московская биржа на 16 апреля 2024 г.

# ТАБЛИЦА. ПЕРВИЧНЫЕ РАЗМЕЩЕНИЯ С 2020 ГОДА

Доля акций, %	ASTR	DELI	DIAS	EUTR	FLOT	GEMC	HNFG	LEAS	RENI	SGZH	SMLT	SPBE	SVCB	UGLD	WUSH
30.12.2022	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	24,2%	0,0%	0,0%	0,0%	7,5%	19,5%	40,3%	4,1%	0,0%	0,0%	4,4%
31.03.2023	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	30,1%	0,0%	0,0%	0,0%	6,9%	19,1%	34,9%	4,3%	0,0%	0,0%	4,9%
30.06.2023	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	36,4%	0,0%	0,0%	0,0%	7,5%	15,7%	32,4%	3,7%	0,0%	0,0%	4,4%
29.09.2023	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	40,4%	0,0%	0,0%	0,0%	8,7%	11,4%	33,0%	3,1%	0,0%	0,0%	3,4%
29.12.2023	7,7%	0,0%	0,0%	2,9%	25,0%	5,2%	1,6%	0,0%	3,8%	4,3%	17,7%	0,7%	19,5%	9,8%	1,8%
29.03.2024	7,9%	3,2%	3,6%	2,1%	16,8%	4,7%	1,6%	6,6%	3,1%	3,3%	12,2%	0,7%	22,1%	10,2%	2,0%

Источник данных: TKBIP, Московская биржа на 16 апреля 2024 г.

полтора года. Мы рассчитали собственный индекс ІРО, в который включили наиболее привлекательные, по нашим оценкам, компании. Расчеты показали, что портфель ІРО с начала 2023 года обогнал российские акции белее чем в два раза, показав доходность 122,1% (см. рис. 2 и таблицу).

Все эти факторы служат железобетонным фундаментом для «хайповости» самих ІРО, и я невольно вспоминаю популярность ІСО во второй половине 2010-х годов. По сути, сейчас в стране на базе IPO формируется новый рынок, а рынок акций увеличивается с точки зрения новых имен и отраслей.

# Новые эмитенты как tail risk для неопытных инвесторов

Все это, безусловно, положительные явления, но есть и минусы. Сейчас этот рынок напоминает дикие джунгли и таит в себе определенные риски для инвесторов. Подтверждение этому — достаточно разнообразная динамика котировок акций новых эмитентов. Она является следствием того, что в первичных размещениях активно участвуют розничные частные инвесторы, а они при определении цены не всегда учитывают принципы фундаментальной оценки стоимости компаний.

Это приводит к тому, что возможность разместиться получает практически любой эмитент. Лично я считаю это неверным, поскольку финансовый рынок, помимо функции «кровеносной системы» экономики, должен выполнять еще и другую, более важную функцию — справедливого ценообразования обращающихся на нем инструментов.

Также стоит отметить, что молодые компании при выходе на публичный рынок несут с собой так называемый tail risk: они могут иметь «скелеты

в шкафу», которые неопытные инвесторы не в состоянии распознать. В случае с эмитентами, которые уже не первый год на рынке и обладают публичной историей, такой tail risk минимален, поскольку существуют стандарты раскрытия информации, определенные практики корпоративного управления. А вот в отношении новых компаний нужно проводить глубокий анализ, который, на мой взгляд, не по силам розничным инвесторам. Все это со стратегической точки зрения приведет — и в ряде случаев уже приводит — к ценовой нестабильности на рынках акций. И это, как мне кажется, беспокоит Банк России.

При этом в целом у ситуации есть и положительные стратегические моменты. Активный выход компаний на рынок публичного долевого капитала, как я уже обозначал выше, по факту является запустившимся процессом обретения технологического суверенитета и импортозамещения. В средне-долгосрочном периоде это может позитивно повлиять на макроэкономику: сократить импорт и тем самым снизить волатильность инфляции и инфляционных рисков соответственно, чего так хочет добиться Банк России.

Я убежден в том, что всплеск IPO — это скорее благо, чем зло. Но для выполнения всех обозначенных стратегических задач и минимизации побочных рисков нужны «санитары леса». Искренне считаю, что такими «санитарами» могут быть только профессиональные «buy side» игроки, то есть управляющие компании.

Именно управляющие компании находятся на стыке пересечения интересов большинства участников первичного размещения, поскольку:

■ могут непредвзято и профессионально оценить фундаментальную стоимость объекта инвестирования

- (фактор определения справедливости цены при размещении);
- мотивированы на стратегический, а не на спекулятивный характер инвестиций, что может служить фактором ценовой стабильности при вторичном обращении;
- ориентируются на ожидаемый инвестиционный доход от операции, а не на комиссионный;
- эмитенты в ходе первичного размещения предпочитают видеть якорных институциональных инвесторов.

Поэтому считаю, что развитие рынка IPO за счет игроков рынка коллективных инвестиций является конструкцией «win-win» и максимально соответствует интересам большинства участников этого процесса.

### В нешироком спектре

В настоящий момент на финансовом рынке нет широкого спектра паевых инвестиционных фондов, ориентированных на IPO. До февраля 2022 года существовал ряд продуктов с инвестициями в иностранные ІРО (были БПИФ, ЗПИФ), но сейчас по геополитическим причинам они утратили актуальность.

В начале апреля одна из крупных российских управляющих компаний зарегистрировала правила доверительного управления ОПИФ, который, как я понимаю, будет делать ставку на инвестирование в акции новых публичных компаний. То есть начало уже положено. Также мы ожидаем, что после запуска Индекса МосБиржи IPO появятся еще и БПИФы на ланный сегмент рынка.

Если сравнивать привлекательность активно управляемого ОПИФ на акции новых компаний и пассивно управляемого БПИФ на индекс ІРО, думаю, что первый продукт будет гораздо более привлекательным, как минимум, по следующим причинам:

- Акции эмитентов после проведения первичного размещения включаются в индекс, по сути, «автоматически» и, несмотря на то, что индекс ІРО, как я полагаю, обгоняет динамику индекса широкого рынка Мосбиржи, не все акции входящих в него компаний могут быть фундаментально привлекательными:
- Включение всех акций, прошедших IPO, в индекс не минимизирует tail риски эмитентов, бумаги которых в случае «активной» стратегии не покупались бы на IPO по принципиальным соображениям;
- После сильного роста акций новых компаний в первые дни вторичного обращения может быть целесообразна продажа всего или части пакета, приобретенного на IPO. В случае с пассивной стратегией это невозможно;
- Относительно ряда эмитентов есть риск проведения SPO, который может негативно сказаться на ценовой динамике таких акций.

Таким образом, на мой взгляд, ОПИФ с активной стратегией потенциально обладает более привлекательным соотношением риск/доходность и может быть отличной альтернативой для розничных инвесторов с точки зрения участия в ІРО по сравнению с самостоятельным участием через брокерские компании.

## ОПИФ «IPO манифест»

Управляющая компания ТКБ Инвестмент Партнерс на данный момент прорабатывает дорожную карту запуска подобного продукта для розничных клиентов, привлечение которых происходит через агентские каналы продаж наших партнеров, в том числе через банки и брокерские компании. Кроме того, мы не исключаем биржевое обращение нашего ОПИФ, который будет инвестировать в акции новых компаний, но, при этом, не будет исключительно ІРО-фондом.

Инвестиционная идея планируемого фонда состоит в том, что он будет инвестировать в диверсифицированный портфель перспективных акций компаний потребительского, финансового, IT и других секторов российской экономики, ориентированных на внутренний спрос, импортозамещение и технологический суверенитет. Естественно, приоритетный фокус будет на ІРО с принятием обоснованного решения по каждому размещению.

Актуальность данного фонда, на наш взгляд, подтверждается тем, что:

- сейчас идеальный момент для запуска, поскольку ЦБ РФ стимулирует развитие фондового рынка, — в том числе, за счет средств институциональных инвесторов;
- имеется много компаний IT-сектора, крайне привлекательных с точки зрения перспектив и стимулов, получаемых от государства;
- физические лица как основной инвестор на рынке проявляют огромный интерес к рынку ІРО;
- фонды на IPO пока мало представлены на рынке.

Если бы такой фонд функционировал уже сейчас, то основными «ставками» в нем были бы:

- в сегменте золотодобычи: АО «ЮГК» со страховкой на волатильность и геополитику, поскольку это —компания-экспортер. Кроме того, она представляет собой зрелый фундаментальный бизнес, прошедший шикл капитальных затрат;
- в сегменте IT: Астра / Диасофт и другие компании сектора с привлекательными оценками и понятными перспективами роста за счет импортозамещения;
- в сегменте финансов: Совкомбанк / Европлан; они являются первыми

- выголоприобретателями роста денежной массы и роста сбережений населения;
- в сегменте фармацевтики: ожидаем размещения компаний, и здесь ставка будет также на импортозамещение;
- компании в сегменте оборонно-промышленного комплекса / нашиональной безопасности и в сегменте микроэлектроники.

В конечном итоге ожидаю, что в ближайшем будущем такие продукты станут популярными на рынке коллективных инвестиций, что, безусловно, позитивно скажется как на самом рынке ІРО, так и на рынке акций и экономике России в целом.